



Deutsche Vermögensberatung

Vermögensaufbau für jeden!

Mit rund 5.000 Direktionen und Geschäftsstellen betreut die Deutsche Vermögensberatung Unternehmensgruppe über 8 Mio. Kunden zu den Themen Finanzen, Vorsorge und Absicherung. Die DVAG ist Deutschlands größte eigenständige Finanzberatung. Sie bietet umfassende und branchenübergreifende Allfinanzberatung für breite Bevölkerungskreise, getreu dem Unternehmensleitsatz „Vermögensaufbau für jeden!“.

In unserer Vertriebsservicegesellschaft im Herzen von Frankfurt am Main setzen wir alles daran, mit Leidenschaft und Talent das Unternehmen jeden Tag ein Stück weiter nach vorne zu bringen.

Dabei möchten Sie uns unterstützen? Dann freuen wir uns ab sofort im Firmenkundengeschäft auf Sie.



Firmenkundenspezialist Komposit (m/w)

für das Gebiet Berlin/Brandenburg

Das sind Ihre spannenden Aufgaben

- > Sie unterstützen aktiv unsere Vermögensberater/innen in der Region fachlich und vertrieblich in allen Bereichen des Firmen-Kompositgeschäftes. Dabei überzeugen Sie durch Ihr eigenverantwortliches Handeln und durch hohe persönliche dezentrale Zeichnungsvollmachten ebenso wie durch Ihre weit überdurchschnittliche Dienstleistungsbereitschaft und -qualität.
- > Sie verstehen es, Ihre fundierten Fachkenntnisse täglich als Vertriebsunterstützer/in vor Ort in einem starken Team, das in allen Komposit-Sparten des Firmenkundengeschäftes tätig ist, erfolgreich einzusetzen.
- > Die Durchführung von Veranstaltungen für die Vermögensberater/innen mit Produktpräsentationen, Versicherungsschutzlösungen und den sich daraus ergebenden vertrieblichen Ansätzen.
- > Die Weiterbildung von Vermögensberatern/innen gehört genauso wie das direkte Gespräch mit Firmenkunden zu Ihren Aufgaben

Das bringen Sie dafür mit

- > Ein Studium mit Schwerpunkt im Versicherungswesen oder eine Ausbildung in der Versicherungsbranche mit mehrjähriger Berufserfahrung und umfassenden Produktkenntnissen im Bereich der betrieblichen Kompositversicherungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Bei Fragen zum Stellenprofil wenden Sie sich gerne an Frau Gliwa. Tel.: 069 / 2384 7134

ZUR BEWERBUNG



- > Idealerweise mehrjährige Underwriter-Erfahrung im gewerblichen Sachversicherungsbereich.
- > Persönlich punkten Sie als kunden- und serviceorientierter Teamplayer mit einem überzeugenden und gewinnenden Auftreten.
- > Sie gehen offen auf andere Menschen zu und organisieren das Arbeitsumfeld eigenverantwortlich und kreativ.

Das bieten wir Ihnen

- > Ihr Wohnsitz ist gleichzeitig Ihr Home-Office und befindet sich idealerweise mitten im Vertriebsgebiet und ermöglicht es Ihnen so unsere Vermögensberater bestmöglich vor Ort zu betreuen.
- > Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Gestaltungsraum und Eigenverantwortung
- > Gute persönliche und berufliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- > Selbstständiges Arbeiten in einem motivierten und leistungsorientierten Team
- > Ein sicherer Arbeitsplatz in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- > Umfangreiche Benefits sowie Sozialleistungen z.B. betriebliche Altersvorsorge