

# Referent Vertriebs- und Beratungsprozesse (m/w/d)



Als Deutschlands größte eigenständige Finanzberatung betreuen wir in über 5.000 Direktionen und Geschäftsstellen rund 8 Mio. Kunden zu Absicherung, Altersvorsorge, Vermögensaufbau, Bausparen und Finanzierung.

In unserer Servicegesellschaft im Herzen Frankfurts setzen wir mit Leidenschaft alles daran, unsere Vermögensberater/-innen zu unterstützen und damit die Unternehmensgruppe Tag für Tag weiter nach vorne zu bringen.

## Diese Aufgaben warten auf Sie

- > Analyse, Weiterentwicklung und Digitalisierung unserer Vertriebs- und Beratungsprozesse im Hinblick auf unsere Allfinanzkonzeption
- > Hohe nutzerzentrierte Arbeitsweise durch enge Zusammenarbeit mit unseren Vermögensberatern
- > Gemeinsam im Team gestalten Sie innovative Werkzeuge in einem agilen Arbeitsumfeld
- > Fundierte Analyse und Bewertung digitaler Trends für den Einsatz im Vertriebs- und Beratungsprozess
- > Aufbau von Konzepten basierend auf dem MVP-Ansatz unter Einbezug aller relevanten Stakeholder

## Das bringen Sie dafür mit

- > Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre oder der Wirtschaftsinformatik
- > Mehrjährige Berufserfahrung im Umfeld von IT-Projekten mit Schwerpunkt Web-Technologien und/oder CRM
- > Erste Berufserfahrung in einem vertriebsnahen Umfeld wünschenswert, bevorzugt im Finanzvertrieb
- > Konzeptionelle und analytische Fähigkeiten mit Verständnis für ein ganzheitliches Kundenerlebnis
- > Teamorientiertes Arbeiten zur gemeinsamen Zielerreichung ist für Sie selbstverständlich
- > Eigenverantwortliches und selbstständiges Arbeiten in einem agilen Umfeld spornt Sie an
- > Sie sind gegenüber neuen Trends und Arbeitsweisen aufgeschlossen

## Das bieten wir Ihnen

- > Spannende und vielseitige Aufgaben
- > Ein engagiertes Team mit viel Raum für Eigeninitiative sowie flachen Hierarchien
- > Sie gestalten in einem dynamischen Umfeld neue Beratungsansätze mit hohem Wirkungsgrad
- > Einen hochmodernen Arbeitsplatz
- > Weiterbildungsangebote und Entwicklungsmöglichkeiten
- > Leistungsbezogene und attraktive Vergütung
- > Umfangreiche Benefits sowie Sozialleistungen (z. B. betriebliche Altersvorsorge)

**Sie möchten Teil unseres Erfolgsmodells werden?**

**Dann freuen wir uns im Bereich Zentrale Vertriebsentwicklung auf Ihre Bewerbung.**

**Zur Bewerbung**