



Deutsche Vermögensberatung

Vermögensaufbau für jeden!

Mit über 5.000 Direktionen und Geschäftsstellen betreut die Deutsche Vermögensberatung Unternehmensgruppe rund 8 Mio. Kunden zu den Themen Finanzen, Vorsorge und Absicherung. Die DVAG ist Deutschlands größte eigenständige Finanzberatung. Sie bietet umfassende und branchenübergreifende Allfinanzberatung für breite Bevölkerungskreise, getreu dem Unternehmensleitsatz „Vermögensaufbau für jeden!“.

In unserer Vertriebsservicegesellschaft im Herzen Frankfurts setzen wir mit Leidenschaft alles daran, unsere Vermögensberater zu unterstützen und damit die Unternehmensgruppe Tag für Tag ein Stück weiter nach vorne zu bringen.

Dabei möchten Sie uns unterstützen? Dann freuen wir uns ab sofort im Breitengeschäft auf Sie.



Direktionsbeauftragter Lebensversicherungen (m/w/d)

Für das Gebiet: Nordrhein-Westfalen

Das sind Ihre spannenden Aufgaben

- > Von Ihrem Home-Office, das idealerweise im ausgeschriebenen Raum liegt, unterstützen Sie aktiv unsere Vermögensberater/innen in der Region fachlich und vertrieblich im Bereich Lebensversicherungen. Dabei überzeugen Sie durch Ihr eigenverantwortliches Handeln und durch Ihre weit überdurchschnittliche Dienstleistungsbereitschaft und -qualität.
- > Sie qualifizieren die zu betreuenden Vermögensberater/-innen bezogen auf deren Produktkenntnisse weiter, dabei überzeugen Sie durch Ihre fachliche und verkäuferische Kompetenz.
- > Sie führen selbständig und eigenverantwortlich professionelle Schulungen und Workshops durch.
- > Sie begleiten die Vermögensberater/-innen im Privatkundengeschäft und einfachen Firmenkundengeschäft zum Kundengespräch.
- > Sie entwickeln Ideen und Maßnahmen zur Steigerung der Verkaufserfolge der Vermögensberater/-innen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Bei Fragen zum Stellenprofil wenden Sie sich gerne an Frau Gliwa.

Tel.: 069 / 2384 7134

ZUR BEWERBUNG

Das bringen Sie dafür mit

- > Ein Studium mit Schwerpunkt Versicherungswesen oder eine Ausbildung in der Versicherungsbranche mit mehrjähriger Praxis und umfassenden Produktkenntnissen im Bereich Lebensversicherungen bilden die Basis für die spannende Tätigkeit.
- > Persönlich punkten Sie als kunden- und serviceorientierter Teamplayer mit einem überzeugenden, gewinnenden Auftreten. Mit Ihrer offenen Art gehen Sie auf andere zu und gestalten das Arbeitsumfeld eigenverantwortlich, organisationsstark und kreativ.

Das bieten wir Ihnen

- > Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Gestaltungsraum und Eigenverantwortung
- > Gute persönliche und berufliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten – auch durch den engen Kontakt zum Vorgesetzten und zur Geschäftsführung
- > Selbstständiges Arbeiten in einem motivierten und dynamischen Team
- > Ein sicherer Arbeitsplatz in einem modernen Familienunternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- > Umfangreiche Benefits sowie Sozialleistungen z.B. betriebliche Altersvorsorge

