



Direktionsbeauftragter Sachversicherungsgeschäft (m/w/d)



Die VVS Vertriebservice für Vermögensberatung GmbH ist ein Dienstleister für die Deutsche Vermögensberatung Unternehmensgruppe. Hauptaufgabe ist die Verkaufsförderung von Versicherungs- und Finanzprodukten. Wir agieren deutschlandweit mit über 300 angestellten Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen und unterstützen so aktiv unsere Vertriebspartner, Vermögensberaterinnen und Vermögensberater vor Ort.

Wir suchen Direktionsbeauftragte als Erfolgsbringer im Sachversicherungsgeschäft (m/w/d) für den Großraum Passau oder Augsburg oder Schweinfurt / Bamberg.

Ihre vielfältigen Aufgabenfeld

- In Ihrer Region unterstützen Sie aktiv unsere Vermögensberater/-innen aus einem starken Team von Vertriebsunterstützern heraus – in allen Sachversicherungs-Sparten des Privat- und Firmenkundengeschäftes.
- Sie und Ihre Teamkollegen und Teamkolleginnen liefern Impulse zur Steigerung der Verkaufserfolge der Vermögensberater/-innen und setzen diese gemeinsam mit Ihnen um.
- Sie qualifizieren die Vermögensberater/-innen fachlich und vertrieblich weiter.
- Sie führen selbstständig vertriebliche Veranstaltungen für den Bereich Sachversicherungen, eingebettet in die Allfinanz-Beratungskonzepte, durch und begleiten die Vermögensberater/-innen zu Kunden und Kundinnen.

Das zeichnet Sie aus

- Abgeschlossene Ausbildung zum Versicherungskaufmann/frau und / oder Studium der Wirtschaftswissenschaften oder ein vergleichbares Studium mit Schwerpunkt Versicherungswesen.
- Sie „brennen“ für den Vertrieb und das Sachversicherungsgeschäft.
- Sie sehen sich als Multitool und lieben vielfältige Aufgaben.
- Umsetzungsstärke, Leistungsbereitschaft und Eigenmotivation.
- Sicheres empathisches Auftreten sowie Durchsetzungsvermögen mit Fingerspitzengefühl.
- Ausgeprägte Teamplayerfähigkeiten sowie hohe Kunden- und Serviceorientierung.

Unser Angebot an Sie

- Abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Gestaltungsraum und Eigenverantwortung.
- Krisensicherer Arbeitsplatz in einem erfolgreichen Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und Kommunikation auf Augenhöhe.
- Flexibles Arbeiten aus dem Homeoffice in einem motivierten und dynamischen Team.
- Gute persönliche und berufliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten.
- Leistungsbezogene und attraktive Vergütung bestehend aus Festgehalt und Provision.

Ihr persönlicher Gewinn

- Betriebliches Gesundheitsmanagement.
- 24-Stunden Gruppenunfallversicherung.
- Mitarbeiterkonditionen bei Partnergesellschaften.
- Absicherung Ihres neugeborenen Kindes gegen Schul- und Erwerbsunfähigkeit.
- Vermögenswirksame Leistungen.
- Gehobene Hardware (z. B. iPhone auch zur privaten Nutzung, Surface etc.).
- Attraktive betriebliche Altersvorsorge.
- Sonderleistungen bei Krankheit.
- Jobfahrrad.
- 30 Tage Urlaub und dienstfrei am 24. und 31.12.

Sie möchten Teil unseres Erfolgsmodells werden? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung per E-Mail an unsere Personalreferentin: anita.gliwa@dvag.com.

Sie möchten Vorabinformationen oder Fragen klären? Sie erreichen Frau Gliwa unter 0170/7301186 oder unseren Regionalleiter Herrn André Werbitzky unter 0160/93981815.