



STELLENAUSSCHREIBUNG

Inhouse Business Consultant (m/w/d)

Als Deutschlands größte eigenständige Finanzberatung betreuen wir in über 5.000 Direktionen und Geschäftsstellen rund 8 Mio. Kunden zu Absicherung, Altersvorsorge, Vermögensaufbau, Bausparen und Finanzierung. In unserer Servicegesellschaft im Herzen Frankfurts setzen wir mit Leidenschaft alles daran, unsere Vermögensberater*innen zu unterstützen und damit die Unternehmensgruppe Tag für Tag weiter nach vorne zu bringen.

Für unsere Abteilung IT Anforderungsmanagement suchen wir Sie!

Diese Aufgaben warten auf Sie

- Als Key-Account sind Sie verantwortlich für die Pflege der Geschäftsbeziehungen zu Ihren internen Kunden (Fachbereiche)
- Gemeinsam mit Ihren Kunden erkennen Sie Chancen der Digitalisierung, um bestehende IT- und Vertriebsprozesse optimal auf die Zukunft auszurichten
- Sie sind verantwortlich für die Durchführung der Auftragsklärung gemeinsam mit Ihren Kunden und übersetzen diese für die unterstützenden IT-Bereiche
- Sie beraten Ihre Stakeholder proaktiv und kommunizieren Änderungen- und/oder Verzögerungen bei der Umsetzung von Anforderungen und Maßnahmen

Das bringen Sie dafür mit

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Betriebswirtschaftslehre oder der Wirtschaftsinformatik sowie vergleichbare Abschlüsse
- Mehrjährige Berufserfahrung im Umfeld von IT- und Vertriebsprojekten mit Schwerpunkt

Beratungsanwendungen (idealerweise in Web-Technologie) und/oder CRM-Lösungen (idealerweise Salesforce)

- > Sie verfügen über eine ausgeprägte Beratungskompetenz, idealerweise in der (IT)-Beratung von Vertriebsorganisationen
- > Sie bringen ein Grundverständnis von IT und der Fachsprache mit, und es liegt Ihnen, einfache Darstellungen komplexer Zusammenhänge für Fachfremde zu formulieren
- > Begeisterungsfähigkeit für Veränderungsprozesse, eine ausgeprägte Lösungsorientierung und Spaß an der Mitgestaltung moderner IT-Werkzeuge zeichnen Sie aus
- > Sie verfügen über exzellente Kommunikations-, Integrations- und Interaktionsfähigkeiten, dabei verstehen Sie sich als erfolgreicher Netzwerker
- > Ein rasches Auffassungsvermögen sowie verantwortungsvolle, zielorientierte und selbstständige Arbeitsweise runden Ihr Profil ab

Das bieten wir Ihnen

- > Spannende und vielseitige Aufgaben
- > Ein engagiertes Team mit viel Raum für Eigeninitiative sowie flachen Hierarchien
- > Einen hochmodernen Arbeitsplatz und Gleitzeit
- > Weiterbildungsangebote und Entwicklungsmöglichkeiten
- > Leistungsbezogene und attraktive Vergütung

Sie möchten Teil unseres Erfolgsmodells werden?

Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung per E-Mail an: karriere-atlas@hr.dvag.com.