



Produktmanager (m/w/d) Vertrieb Lebensversicherung



Als Deutschlands größte eigenständige Finanzberatung betreuen wir in über 5.000 Direktionen und Geschäftsstellen rund 8 Mio. Kunden zu Absicherung, Altersvorsorge, Vermögensaufbau, Bausparen und Finanzierung. In unserer Servicegesellschaft im Herzen Frankfurts setzen wir mit Leidenschaft alles daran, unsere Vermögensberater/-innen zu unterstützen und damit die Unternehmensgruppe Tag für Tag weiter nach vorne zu bringen.

Ihre Aufgaben:

- Sie arbeiten aktiv bei der Gestaltung und Weiterentwicklung unseres Produktangebots im Bereich Lebensversicherung mit.
- Sie begleiten die vertrieblichen Produkteinführungen sowie die verkaufsfördernden Maßnahmen und fachlichen Vermarktungsaktionen.
- Die Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen für unsere vertriebliche Produktstrategie im Bereich Lebensversicherung verantworten Sie mit im Team.
- Als fachlicher Ansprechpartner/-in für die Vermögensberater/-innen und internen Abteilungen haben Sie den Überblick rund um das Thema Lebensversicherung.
- Mit unseren strategischen Produktpartnern stehen Sie stets im Austausch, um die reibungslose Produktentwicklung zu garantieren.
- Sie verantworten die Erstellung und Pflege von fachlichen Vertriebsinformationen.
- Bei der Entwicklung von fachlichen Konzepten für digitale Themen arbeiten Sie maßgeblich mit und erhalten die Möglichkeit, bei produktbezogenen Projekten mitzuwirken.

Ihr Profil:

- Eine abgeschlossene Ausbildung zum Versicherungskaufmann/-frau und / oder Studium der Wirtschaftswissenschaften oder ein vergleichbares Studium mit Schwerpunkt Versicherungswesen.
- Sie bringen erste Berufserfahrung im Versicherungsumfeld mit, Schwerpunkt in der Lebensversicherung ist von Vorteil, aber kein Muss.
- Ein hohes Interesse an konzeptioneller Arbeit mit spannendem Projektbezug.
- Ihre Arbeitsweise zeichnet sich durch eine ausgeprägte Kundenorientierung, Leistungsbereitschaft und Eigenmotivation aus.
- Sie fühlen sich in einem vertriebsnahen Umfeld wohl und sind neuen Trends und Arbeitsweisen gegenüber aufgeschlossen.

Unser Angebot:

- Spannende und vielseitige Aufgaben in einem engagierten Team an einem hochmodern ausgestatteten Arbeitsplatz.
- Mitgestaltung neuer Produkte mit hohem Wirkungsgrad in einem dynamischen Umfeld und viel Raum für Eigeninitiative sowie flache Hierarchien.
- Leistungsbezogene und attraktive Vergütung sowie umfangreiche Benefits (wie z. B. flexible Arbeitsbedingungen, Jobticket, Gesundheitsmanagement, Betriebliche Altersvorsorge, Weiterbildungsangebote, Firmenevents u. v. m.).

Sie möchten Teil unseres Erfolgsmodells werden? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung per E-Mail an: karriere-atlas@hr.dvag.com